

**SKRIPSI**

**PERAN *SALES* PEMODERASI HARGA POKOK PENJUALAN  
DAN BEBAN OPERASIONAL TERHADAP LABA BERSIH**



Diajukan Oleh :

**MAILY SA'ADAH MUHSIN**

**NIM : 2020030026**

**PROGRAM STUDI AKUNTANSI**

**FAKULTAS EKONOMI**

**UNIVERSITAS GRESIK**

**GRESIK**

**2024**

**SKRIPSI**

**PERAN SALES PEMODERASI HARGA POKOK PENJUALAN  
DAN BEBAN OPERASIONAL TERHADAP LABA BERSIH**

Diajukan Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Akuntansi (S.Ak)  
Pada Program Studi Akuntansi Fakultas Ekonomi  
Universitas Gresik



Diajukan Oleh :

**MAILY SA'ADAH MUHSIN**

**NIM : 2020030026**

**PROGRAM STUDI AKUNTANSI  
FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS GRESIK  
GRESIK**

**2024**

## HALAMAN PERSETUJUAN

### PERAN SALES PEMODERASI HARGA POKOK PENJUALAN DAN BEBAN OPERASIONAL TERHADAP LABA BERSIH

Diajukan Oleh :

**MAILY SA'ADAH MUHSIN**  
NIM : 2020030026

Skripsi telah disetujui untuk diujikan Pada Tanggal 27 Juni 2024  
Oleh :

Pembimbing I

  
(Bustanul Uhm, SE., M.Akt.)  
NIDN. 0713108101

Pembimbing II

  
(Firdaus Indrajaya T., SE., M.Si.)  
NIDN. 0023057801

Ketua Program Studi Akuntansi

  
Dini Ayu Pramitasari, M.Ak  
NIDN. 0707038601

## HALAMAN PENGESAHAN

Judul Skripsi : Peran *Sales* Pemoderasi Harga Pokok Penjualan dan  
Beban Operasional Terhadap Laba Bersih  
Nama Mahasiswa : Maily Sa'adah Muhsin  
NIM : 2020030026  
Telah dipertahankan / diuji dihadapan Tim Penguji  
Pada Tanggal :

PROGRAM STUDI AKUNTANSI  
FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS GRESIK

TA 2023/2024

TIM PENGUJI :

1. Anisaul Hasanah, S.Pd., M.Akun.  
NIDN. 0710119501  
Ketua
2. Dr. Rusdiyanto, SE, M.A.k.  
NIDN. 0703027903  
Anggota I
3. Bustanul Ulum, SE., M.Akt  
NIDN. 0713108101  
Anggota II

1.....  
2.....  
3.....

Mengetahui, 27 Juni 2024

Dekan Fakultas Ekonomi

  
Umar Burhan, SE., MM.  
NIDN. 0718058006

## PERNYATAAN ORISINILITAS

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Maily Sa'adah Muhsin  
NIM : 2020030026  
Fakultas : Ekonomi  
Program Studi : Akuntansi  
Judul Skripsi : Peran *Sales* Pemoderasi Harga Pokok Penjualan Dan Beban Operasional Terhadap Laba Bersih

Dengan ini saya menyatakan bahwa dalam naskah Skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah yang pernah diajukan orang lain untuk memperoleh gelar akademik disuatu perguruan tinggi, dan tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan orang lain kecuali secara tertulis dikutip dalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata didalam naskah tugas akhir ini dapat dibuktikan unsur-unsur plagiasi saya bersedia skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang telah saya peroleh **DIBATALKAN**, serta proses sesuai peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya tanpa ada paksaan dari pihak manapun.

Gresik, 11 Juli 2024

Yang Menyatakan

A handwritten signature in black ink is written over a red and white 10,000 Rupiah stamp. The stamp features the Garuda Pancasila emblem and the text 'REPUBLIK INDONESIA', '10000', and 'METERAI TEMPORER'. Below the stamp, the text 'ZAFBALX249286074' is visible.

**Maily Sa'adah Muhsin**

NIM: 2020030003



**UNIGRES**  
UNIVERSITAS GRESIK  
Character Building Through Education

SK BAN-PT No. 1209/SK/BAN-PT/Akred/PT/KII/2021 Peningkat Akreditasi "Baik Sekali"

**FAKULTAS EKONOMI**

PROGRAM STUDI AKUNTANSI | PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
TERAKREDITASI (B)

Prodi Akuntansi SK No. 4658/SK/BAN-PT/Akred/S/KII/2017  
Prodi Manajemen SK No. 29/SK/BAN-PT/Akred/SI/2018

**SURAT KETERANGAN  
CEK PLAGIASI SKRIPSI**

Pada hari Selasa tanggal 16 Juli 2024 Berdasarkan pengecekan skripsi dari mahasiswa:

Nama : Maily Sa'adah Muhsin  
NIM : 2020030026  
Program Studi : Akuntansi  
Fakultas : Ekonomi  
Judul : Peran *Sales* Pemoderasi Harga Pokok Penjualan Dan Beban Operasional Terhadap Laba Bersih  
Hasil cek plagiasi : 15%

Maka diputuskan bahwa dokumen skripsi mahasiswa bersangkutan dinyatakan Lolos/  
Tidak Lolos.

Gresik, 16 Juli 2024  
Penulis,

**(Maily Sa'adah Muhsin)**  
NIM. 2020030026



Jl. Arif Rahman Hakim 2 B Gresik, Jawa Timur



(031) 3981918 | (031) 3978628



ekonomi@unigres.ac.id



fe.unigres.ac.id

# PERAN SALES PEMODERASI HARGA POKOK PENJUALAN DAN BEBAN OPERASIONAL TERHADAP LABA BERSIH

Maily Sa'adah Muhsin  
Program Studi Akuntansi, Fakultas Ekonomi, Universitas Gresik

## ABSTRAK

**Tujuan :** Penelitian ini bertujuan untuk mendapatkan bukti secara empiris peran *sales* Pemoderasi harga pokok penjualan dan beban operasional terhadap laba bersih.

**Desain/ Metodolgi/ Pendekatan :** Penelitian ini menggunakan pendekatan kuantitatif dengan populasi dan sampel penelitian yang digunakan perusahaan sub sektor makanan dan minuman yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia pada periode 2019-2022. Metode analisis yang digunakan dalam penelitian ini regresi linier berganda dan *Moderated Regression Analysis* (MRA) dengan menggunakan software SPSS 25.

**Temuan :** Hasil temuan pertama menjelaskan harga pokok penjualan berpengaruh positif terhadap laba bersih, hasil temuan kedua menjelaskan beban operasional berpengaruh positif terhadap laba bersih, hasil temuan ketiga menjelaskan harga pokok penjualan dan beban operasional secara simultan berpengaruh terhadap laba bersih, hasil temuan keempat menjelaskan bahwa *sales* memperkuat harga pokok penjualan terhadap laba bersih, hasil temuan kelima menjelaskan bahwa *sales* memperkuat beban operasional terhadap laba bersih.

**Implikasi Penelitian :** Implikasi praktis, hasil penelitian ini digunakan untuk membantu pihak perusahaan, universitas, dan peneliti selanjutnya, Implikasi teoritis didukung teori keagenan dan teori signalling.

**Orisinilitas / Nilai :** Hasil observasi penelitian pada saat ini belum menemukan dengan penelitian yang sama dengan judul peran *sales* pemoderasi harga pokok penjualandan beban operasional terhadap laba bersih.

**Kata Kunci :** Harga Pokok Penjualan, Beban Operasional, Penjualan, Laba Bersih

**THE ROLE OF SALES IN MODERATION OF COST OF GOODS SOLD  
AND OPERATIONAL EXPENSES ON NET PROFIT**

Maily Sa'adah Muhsin  
Accounting Study Program, Faculty of Economics, Gresik University

**ABSTRACT**

**Objective:** This research aims to obtain empirical evidence of the moderating role of sales in cost of goods sold and operational expenses on net profit.

**Design/Methodology/Approach:** This research uses a quantitative approach with a population and research sample used by food and beverage sub-sector companies listed on the Indonesia Stock Exchange in the 2019-2022 period. The analytical methods used in this research are multiple linear regression and Moderated Regression Analysis (MRA) using SPSS 25 software.

**Findings:** The first finding explains that the cost of goods sold has a positive effect on net profit, the second finding explains that operational expenses have a positive effect on net profit, the third finding explains that the cost of goods sold and operational expenses simultaneously have an effect on net profit, the fourth finding explains that sales strengthen prices principal sales to net profit, the fifth finding explains that sales strengthen operational expenses to net profit.

**Originality / Value:** The results of research observations at this time have not found the same research as the title of the role of sales moderating the cost of goods sold and operational expenses on net profit.

**Keywords:** Cost of Goods Sold, Operating Expenses, Sales, Net Profit



## KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadiran Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat, taufiq dan hidayahnya serta kedua orang tua yang telah memberikan do'a, semangat dan dukungan dan nasehat yang tidak henti-hentinya mereka berikan, sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini yang berjudul “ **Peran Sales Pemoderasi Harga Pokok Penjualan dan Beban Operasional Terhadap Laba Bersih**”. Skripsi ini disusun sebagai persyaratan guna memperoleh gelar Sarjana Akuntansi (S.Ak) di Program Studi Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Gresik.

Peneliti menyadari bahwa dalam penyusunan skripsi ini tidak akan selesai tanpa bantuan dari berbagai pihak yang terlibat. Oleh karena itu, dalam kesempatan ini peneliti ingin mengucapkan terimakasih sebanyak-banyaknya atas waktu yang telah diberikan kepada :

1. dr. Riski Dwi Prameswari, M.Kes selaku Rektor Universitas Gresik
2. Umar Burhan, SE., MM. selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Gresik
3. Dini Ayu Pramitasari, M.Ak selaku Ketua Program Studi Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Gresik
4. Bustanul Ulum, SE., M.Akt. selaku Pembimbing I yang telah berkenan meluangkan waktunya untuk memberikan bimbingan, saran, kritikan dan pengarahan yang tentunya sangat bermanfaat bagi peneliti sehingga dalam penulisan skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik dan tepat waktu.
5. Firdaus Indrajaya T., SE., M.Si selaku Pembimbing II yang telah berkenan meluangkan waktunya untuk memberikan saran dan kritik sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik.

6. Seluruh dosen dan staf pengejar di Universitas Gresik terutama pada program studi akuntansi yang telah memberikan bekal ilmu pengetahuan dan pengalaman kepada peneliti sehingga mendorong untuk lebih semangat dan giat dalam mengejar apa yang telah cita-citakan
7. Bapak dan Ibuku yang sangat tersayang dan tercinta Bapak Abdul Muhsin dan Ibu Zahrotin, yang telah berkenan mendoakan yang terbaik untuk peneliti sehingga dapat menyelesaikan tugas akhir ini dengan baik dan benar. Peneliti sangat bersyukur sampai bisa ditahap ini karena yakin bahwa kekuatan dari do'amu lah yang dapat merubah segalanya, begitu banyak material yang rela kau korbankan, do'a, motivasi, dukungan, harapan, dan semangat yang setiap harinya kau ucapkan. Harapan besar yang telah kau nanti-nantikan kepada peneliti, semoga kelak satu per satu dari harapanmu dapat peneliti kabulkan.
8. Kakak perempuanku satu-satunya Evi Idayanti dan kedua ponakanku Evan Nugraha Prasetya dan Medina Romeesa Rahmawati tentunya paling tersayang, yang senantiasa terus dalam memberikan do'a, semangat dan dukungan dalam proses pengerjaan skripsi sehingga dapat terselesaikan dengan baik.
9. Seluruh teman akuntansi angkatan 2020 yang telah memberikan semangat dan masukan selama mengikuti perkuliahan maupun dalam penulisan skripsi ini, dengan waktu kurang lebih 4 tahun. Begitu banyak kenangan dan pengalaman berharga yang didapatkan di setiap momennya, nantinya kenangan itu hanya cukup untuk di kenang saja.
10. Semua pihak terlibat yang tidak penulis dapat sebut satu per satu yang telah

berkenan membantu dalam memberikan berbagai informasi dan masukan sehingga penulis mampu untuk menyelesaikan tugas akhir proposal ini dengan baik.

Peneliti menyadari banyaknya kekurangan dalam proses pengerjaan skripsi ini, sehingga penulis berharap agar dapat diberikan saran maupun kritik demi sempurnanya dalam penulisan skripsi yang nantinya akan memberikan manfaat bagi generasi selanjutnya serta dapat dikembangkan dengan baik lagi.  
Aamiin

Gresik, 27 Juni 2024

**( Maily Sa'adah Muhsin )**  
**NIM. 2020030026**

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN .....	ii
HALAMAN PENGESAHAN .....	iii
SURAT PERNYATAAN ORSINILITAS.....	iv
ABSTRAK .....	v
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI .....	x
DAFTAR GAMBAR .....	xiii
DAFTAR TABEL .....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN .....	xv
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	10
1.3 Batasan Masalah .....	11
1.4 Tujuan Penelitian .....	11
1.5 Manfaat Penelitian .....	12
1.5.1 Manfaat Teoritas .....	12
1.5.2 Manfaat Praktis .....	12
BAB II LANDASAN TEORI.....	14
2.1 Landasan Teori.....	14
2.1.1 Teori Agensi ( <i>Agency Theory</i> ).....	14
2.1.2 Teori Sinyal ( <i>Signalling Theory</i> ) .....	15
2.1.3 Harga Pokok Penjualan.....	17
2.1.4 Beban Operasional .....	19
2.1.5 <i>Sales</i> .....	22
2.1.6 Laba Bersih .....	24
2.2 Penelitian Terdahulu .....	26
2.3 Kerangka Konseptual.....	39
2.4 Hipotesis .....	40

2.4.1	Harga Pokok Penjualan Terhadap Laba Bersih .....	41
2.4.2	Beban Operasional Terhadap Laba Bersih.....	44
2.4.3	Harga Pokok Penjualan dan Beban Operasional Terhadap Laba Bersih .....	46
2.4.4	Peran <i>sales</i> Pemoderasi Harga Pokok Penjualan Terhadap Laba Bersih .....	49
2.4.5	Peran <i>sales</i> Pemoderasi Beban Operasional Terhadap Laba Bersih .....	50
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>		<b>52</b>
3.1	Jenis dan Pendekatan Penelitian .....	52
3.1.1	Jenis Penelitian.....	52
3.1.2	Pendekatan Penelitian .....	52
3.2	Definisi Operasional Variabel.....	52
3.2.1	Variabel Independen (X).....	53
3.2.2	Variabel Dependen (Y) .....	54
3.2.3	Variabel Moderasi (M).....	54
3.3	Indikator Variabel .....	55
3.4	Populasi, Sampel dan Teknik Pengumpulan Data .....	56
3.4.1	Populasi .....	56
3.4.2	Sampel.....	58
3.4.3	Teknik Pengumpulan Data .....	59
3.5	Teknik Pengumpulan Data.....	60
3.5.1	Jenis Data .....	61
3.5.2	Tingkat Data.....	61
3.5.3	Sumber Data.....	61
3.6	Metode Analisis Data .....	62
3.6.1	Statistik Deskriptif.....	62
3.6.2	Uji Asumsi Klasik.....	63
3.6.3	Analisis Regresi Berganda .....	66
3.6.4	Uji Hipotesis .....	67
3.6.5	Uji Koefisien Determinasi .....	70

BAB IV PEMBAHASAN .....	71
4.1 Gambaran Umum Perusahaan.....	71
4.2 Waktu Penelitian .....	84
4.3 Hasil Penelitian .....	85
4.3.1 Statistik Deskriptif.....	85
4.3.2 Uji Asumsi Klasik.....	89
4.3.3 Hasil Pengujian Analisis Regresi .....	97
4.3.4 Hasil Pengujian Hipotesis .....	105
4.3.5 Hasil Uji Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	107
4.4 Pembahasan dan Hasil Penelitian .....	112
4.4.1 Pengaruh Harga Pokok Penjualan Terhadap Laba Bersih .....	112
4.4.2 Pengaruh Beban Operasional Terhadap Laba Bersih.....	115
4.4.3 Pengaruh Harga Pokok Penjualan dan Beban Operasional Terhadap Laba Bersih .....	118
4.4.4 Peran <i>Sales</i> Pemoderasi Harga Pokok Penjualan Terhadap Laba Bersih .....	120
4.4.5 Peran <i>Sales</i> Pemoderasi Beban Operasional Terhadap Laba Bersih .....	122
BAB V PENUTUP.....	125
5.1 Kesimpulan .....	125
5.2 Keterbatasan Penelitian.....	125
5.3 Implikasi Penelitian .....	126
5.3.1 Implikasi Teoritas.....	126
5.3.2 Implikasi Praktis .....	127
5.4 Saran .....	128
DAFTAR PUSTAKA .....	
LAMPIRAN.....	

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Kerangka Konseptual .....	40
Gambar 4.1 Waktu Penelitian .....	84
Gambar 4.2 Variabel Harga Pokok Penjualan .....	86
Gambar 4.3 Variabel Beban Operasional.....	87
Gambar 4.4 Variabel <i>Sales</i> .....	88
Gambar 4.5 Variabel Laba Bersih.....	88

## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	28
Tabel 3.1 Indikator Variabel Penelitian .....	55
Tabel 3.2 Populasi Perusahaan.....	56
Tabel 3.3 Sampel Penelitian.....	58
Tabel 3.4 Kriteria Pengambilan Sampel .....	60
Tabel 3.5 Dasar Pengambilan Keputusan Uji Autokorelasi.....	65
Tabel 4.1 Hasil Uji Statistik Deskriptif.....	86
Tabel 4.2 Hasil Uji Normalitas .....	90
Tabel 4.3 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	91
Tabel 4.4 Hasil Uji Multikolonieritas .....	92
Tabel 4.5 Hasil Uji Autokorelasi sebelum diuji <i>Cochrane-Orcut</i> .....	93
Tabel 4.6 Hasil Uji Autokorelasi setelah diuji <i>Cochrane-Orcut</i> .....	94
Tabel 4.7 Hasil Uji Linieritas.....	95
Tabel 4.8 Ringkasan Hasil Regresi Linier .....	99
Tabel 4.9 Hasil Pengujian Statistik (t) .....	108
Tabel 4.10 Hasil Pengujian Simultan (F).....	110
Tabel 4.11 Hasil Pengujian Koefisien Determinasi ( $R^2$ ) Sebelum Moderasi ..	111
Tabel 4.12 Hasil Pengujian Koefisien Determinasi ( $R^2$ ) Sesudah Moderasi ...	111



## DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran I	: Berita Acara Bimbingan
Lampiran II	: Kartu Bimbingan
Lampiran III	: Data Sampel
Lampiran IV	: Tabulasi Data
Lampiran V	: Hasil Pengolahan SPSS
Lampiran VI	: Tabel Uji Autokorelasi <i>Durbin Watson</i>
Lampiran VII	: Tabel Uji Parsial (t)
Lampiran VIII	: Tabel Uji Simultan (F)